总分复查人

座位号	
-----	--

2010年全国外贸业务员考试

外贸业务操作实务试卷(B卷)

(考试时间: 2010年5月16日 下午2:00-4:30)

题	号	_	=	Ξ	四	五	六	总 分	阅卷组长
得	分								

得分	评卷人	复查人

一、进口磋商和签约操作(共20分)

根据以下业务背景资料,回答相关问题。

2009年7月1日,广东榕林进出口有限公司外贸业务员谢飞(英文名 Tom)接到了佛山市颂梅木材有限公司向其购买非洲楝木 Sapelli Log(非贵重木材)(见下图)意向订单:原产地喀麦隆,直径 60~80 厘米,长度 5 米以上(含 5 米),数量 150 米³,切片级,单价 7345 元/米³(含税价)。经查询,该非洲楝木的海关商品编码为 4403499090,海关监管证件代码为 8A,进口关税率为 0,进口环节增值税率为 13%,计量单位为立方米和千克。

7月6日,谢飞经朋友介绍向经营非洲楝木的香港 U.A.C.C. (Pacifique) S.A.询价。

7月7日,谢飞收到 U.A.C.C. (Pacifique) S.A.销售经理 Jackie Wang 如下报价邮件:

发件	-人:	jackiewang@uacc.com	此框贴"非洲楝木"图案
收件	-人:	tomxie@ronglin.com.cn	此框尺寸为 5.7cm×3.7cm
日	期:	2009-7-7 9:50:17	
主	题:	Offer on Sapelli Log	
附	件:	Sapelli Log. jpg	

Dear Tom,

Thanks for your inquiry on July 6, 2009. Our offer is as follows:

Goods: Sapelli Log

Diameter: 60-80cm Length: 5m and up Grade: Slicing grade Origin: Cameroon

Unit Price: EUR440.00/ m³, FOB Douala, Cameroon

Quantity: 150m³

Packing: packed in 6×40'GP FCL

Payment: by L/C at sight

Delivery Time: within 45 days after receipt of the relevant L/C This offer is valid subject to your reply here before July 22, 2009.

Awaiting your early reply.

Yours truly, Jackie Wang Sales Manager

U.A.C.C. (Pacifique) S.A.

18th Floor, Tacwood Plaza, 32 Des Voeux Road, Central, Hong Kong

Tel: 00852-2581-3097 Fax: 00852-2581-3099

E-mail: jackiewang@uacc.com

1. 经谢飞查询,从杜阿拉港到广州港的海上运费为 3000 美元/40 英尺柜,"一切险"的保险费率为 2‰,广州港报关和集港费用为 2500 元人民币/40 英尺柜,由目的港广州到佛山的陆地运费为 1500 元人民币/40 英尺柜;其他国内进口费用按国内销售价格的 1%计算;当日汇率按 1 欧元=9.50/9.58 元人民币计,1 美元=6.82/6.85 元人民币计。

请根据国外客户报价计算该笔业务的预期销售利润率。(计算过程中的数值保留到小数点后3位,最后结果保留到小数点后2位。)(15分)

2. 双方就检验与索赔条款达成的协议为: "货物到达目的港后,如发现到货的规格或数量/重量与合同不符,除应由保险公司或船公司负责外,买方于货物到岸卸货后 60 天内,凭中国出入境检验检疫局出具的检验证书向卖方索赔;卖方收到买方索赔通知后,如果在 30 天内不答复,应视为卖方同意买方的一切索赔。"

请以外贸业务员谢飞的身份,用英文书写该检验与索赔条款。(5分)

得 分	评卷人	复查人	

二、申请开证业务操作(共15分)

根据前面第一大题业务背景资料,回答相关问题。

2009 年 8 月 14 日,广东榕林进出口有限公司外贸业务员谢飞通过与 U.A.C.C. (Pacifique) S.A.的反复磋商,达成以下的主要协议条款:

- 1. 商品: 非洲楝木, 直径60~80厘米, 长度5米以上(含5米), 切片级, 原产地喀麦隆
- 2. 数量: 150 米 3
- 3. 价格: 420 欧元/米³, FOB 喀麦隆的杜阿拉 (Douala, Cameroon)
- 4. 金额: 63000 欧元
- 5. 运输: 最迟在 2009 年 10 月 1 日装运,从喀麦隆杜阿拉运至中国广州,允许转运和不允许分批装运
- 6. 付款: 凭卖方汇票即期付款信用证,在2009年8月28日之前开立,在装运日后21天内交单
- 7. 保险: 由买方投保
- 8. 单据: (1) 手签的商业发票一式五份
 - (2) 装箱单一式五份, 注明每根原木的直径、长度和体积
 - (3) 全套清洁已装船海运提单,做成空白指示抬头,空白背书,标注运费到付,通知开证申请

外贸业务操作实务试卷(B卷) 第3页 (共16页)

- (4) 喀麦隆官方机构签署的原产地证书一式三份
- (5) 喀麦隆官方检疫部门出具的植物检疫证明一份正本二份副本

请以外贸业务员谢飞的身份,于8月18日向中国银行广东省分行办理申请电开信用证手续前,根据以上主要协议条款和以下信息填写开证申请书:

- (1) 通知行是 BANK OF CHINA (HONG KONG) LIMITED;
- (2) 所有单据显示信用证号码。

IRREVOCABLE DOCUMENTARY CREDIT APPLICATION

Date:					
() Issue by airmail		Credit No.			
() With brief advice by tel-	etransmission				
() Issue by teletransmissio	n	Date and place of expiry			
() Issue by express					
Applicant		Beneficiary			
Advision Doub		A			
Advising Bank		Amount			
Partial shipments	Transshipment	Credit available with			
() allowed	() allowed	By () sight payment () acceptance			
() not allowed	() not allowed	() negotiation () deferred payment at			
Loading on board:		against the documents detailed herein			
Not later than:		() and beneficiary's draft(s) for % of invoice value			
For transportation to:		atsight			
() FOB () CFR () (CIF () other terms	drawn on			
Documents required: (marked v	with ×)				
1. () Commercial Invoice_	in copies i	indicating			
2. () Full set of clean on	board Bills of Lading made out	to order and blank endorsed, marked "freight [] to collect / []prepaid			
notifying					
() Airway Bills/Cargo F	Receipts/Copy of Railway Bills is	sued by showing "freight []to collect/			
[] prepaid" [] ind	licating freight amount and consig	gned to			
3. () Insurance Policy/Certificate in forof the invoice value showing claims payable in China in the same currency					
draft, blank endorse	d, covering				
4. () Packing List/Weight N	Memo incopies indicating				
5. () Certificate of Quality	incopies issued by				
6. () Certificate ofOrigin	n in copies issued by				
() Other documents, if a	() Other documents, if any				

_			
D	esc	rip	tion of goods:
L			
Α	ddi	tio	nal instructions:
1.	. ()	All banking charges outside the opening bank are for beneficiary's account.
2.	. ()	Documents must be presented within days after date of shipment but within the validity of this credit
3.	. ()	Both quantity and credit amount percent more or less are allowed
	(Other terms, if any

STAMP OF APPLICANT:

得分	评卷人	复查人	

三、其他进口业务操作(共15分)

根据前面第一、第二大题和以下业务背景资料,回答相

关问题。

1. 外贸业务员谢飞办理好申请开证、订舱、投保等业务后,2009年10月13日,接到中国银行广东省分行的到单通知和全套副本单据。其中,货物实际装运数量为148.5米³,总金额为62370欧元。

请问该货物数量和金额是否符合信用证要求,为什么?(5分)

2. 10月20日,广东榕林进出口有限公司对外付汇。顺利办理好进口报检和通关手续后,11月4日,货物运到佛山市颂梅木材有限公司仓库。经检验,货物符合质量要求,双方随即签署交接单并完成货款结算。

请根据以下条件,核算该笔业务的进口利润率。(计算过程中的数值保留到小数点后 3 位,最后结果保留到小数点后 2 位。)(5 分)

- (1) 由目的港到佛山的陆地运费为 1500 元人民币/40 英尺柜;
- (2) 报关、集港费用为2500元人民币/40英尺柜;
- (3) 其他国内费用合计为10500元人民币;
- (4) 按照 1美元=6.82 元人民币汇率支付了国外运费 18000 美元;
- (5) 按照1欧元=10.00元人民币汇率支付了国外保费150.60欧元;
- (6) 10月20日进口付汇时,欧元汇率为1欧元=10.18/10.26元人民币。

3. 请你以外贸业务员谢飞的身份,结合以上进口利润核算情况,谈谈该笔业务在风险管理方面应吸取哪些教训。(5分)

得分	评卷人	复查人	

四、出口还价操作(共18分)

根据以下业务背景资料,回答相关问题。

2008年9月1日,浙江安妮进出口有限公司外贸业务员叶聪华收到英国老客户Ram Trading Co., Ltd.经理 Phillip Duncan 的电子邮件,该邮件要求对货号 V10033 的黄铜球阀(见下图)报价并寄样。

当日,叶聪华请长期供应商浙江玉环福可阀门厂就该批黄铜球阀进行寄样和报价。

9月3日,叶聪华收到浙江玉环福可阀门厂黄铜球阀的样品、报价及相关信息:

- 1. 产品描述: 黄铜球阀, 货号 V10033, 全通径, 镀镍, BSP 螺纹。
- 2. 产品报价及装箱信息如下:

规格	含税价	订购数量	每套重量	数量/箱	毛重/箱	净重/箱	箱/托盘	毛重/托盘	净重/托盘
(英寸)	(元/	(套)	(千克)	(套)	(千	(千克)		(千克)	(千克)
	套)				克)				
1/2	7.35	17280	0.15	160	25.00	24.00	27	685.00	675.00
1	15.75	9600	0.35	60	22.00	21.00	40	890.00	880.00
1-1/2	33.6	3840	0.75	24	19.00	18.00	40	770.00	760.00
合计		30720	·		·		·		

其中托盘为木制托盘,托盘尺寸为1.10米×0.80米×1.10米

- 3. 增值税率: 17%
- 4. 月生产能力: 50000 套/月
- 5. 付款方式: 交货后1周内付款
- 6. 交货地点: 工厂交货

当日,叶聪华给 Phillip Duncan 寄样并书写发盘函,支付方式为: 30%货款在合同签订后 15 天内电汇支付,70%货款凭提单传真件电汇支付;交货期为收到预付款后 45 天内。具体报价如下:

Commodity	Size	Quantity	Unit Price (USD/set)
	(inch)	(sets)	CFR Southampton, U.K.
Forged Brass Ball Valves,	1/2	17280	1.16
Article No. V10033, Full Port,	1	9600	2.48
Nickel Plated, BSP Thread	1-1/2	3840	5.31

9月9日,叶聪华收到 Phillip Duncan 回复的电子邮件,具体内容如下:

发作	‡人:	duncan@ram. com	此框贴"阀门"图案
收件	‡人:	conghuaye@annie.com.cn	此框尺寸为 5.7cm×3.7cm
日	期:	2008-09-09 00:51:29	
主	题:	Counter-offer on Forged Brass Ball Valves	
附	件:	Forged Brass Ball Valves. jpg	

Dear Mr. Ye,

Thanks for your sample of Forged Brass Ball Valves and offer on September 3, 2008. We find out that your offer is much higher than that of another Chinese exporter while the products are of the same types. Although we are satisfied with your sample, we cannot accept the price. We will place the firm order if the price can be reduced as follows:

Commodity	Size	Quantity	Unit Price (USD/set)
	(inch)	(sets)	CFR Southampton, U.K.
Forged Brass Ball Valves,	1/2	17280	1.06
Article No. V10033, Full Port,	1	9600	2.26
Nickel Plated, BSP Thread	1-1/2	3840	4.82

Meanwhile, the payment should be changed to by D/A at 60 days after B/L date.

The other terms of your offer remain unchanged.

We are looking forward to receiving your early reply.

Best regards,

Yours truly,

Phillip Duncan

Manager

Ram Trading Co., Ltd.

Add: 9 Civic Centre Road, Southampton, Hampshire SO14 7SJ, U.K.

Tel: 0044-23-80233399 Fax: 0044-23-80233396 E-mail: duncan@ram. com

1. 请根据 Phillip Duncan 的以上回函分析其还价意图。(3 分)

外贸业务操作实务试卷(B卷) 第8页 (共16页)

2. 2008年9月9日的美元汇率按1美元=6.82/6.85元人民币计;经查询,该黄铜球阀的H.S.编码为8481801090,海关监管证件代码为B,出口退税率为14%;所有国内费用为采购成本的5%;由中国上海港至英国南安普敦港的拼箱海上运费为30美元/米³。请根据国外客户还价和10%预期出口成本利润率(按采购成本计算)分别核算这3个现格黄铜球阀的预期采购成本。(计算过程中的数值保留到小数点后3位,最后结果保留到小数点后2位。)(9分)

3.9月9日,外贸业务员叶聪华通过磋商,浙江玉环福可阀门厂同意把这3个规格黄铜球阀价格分别降到7.10元人民币/套、15.10元人民币/套和32.00元人民币/套。经过核算,

外贸业务操作实务试卷(B卷) 第9页 (共16页)

这3个规格黄铜球阀价格分别按1.10美元/套、2.40美元/套和5.10美元/套还价。

请结合9月9日国外客户的回函和以下条件在下列方框内给 Phillip Duncan 书写还盘函。 (6分)

- (1) 付款: 20%货款在合同签订后 15天内电汇支付,80%货款凭提单传真件电汇支付。
- (2) 交货: 收到 20% 货款后的 45 天内交货。
- (3) 有效期: 2008年9月16日前复到有效。

1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
1			
	•		

得 分	评卷人	复查人

五、申请出口信用保险的信用限额与签订出口合同 操作

(共17分)

根据前面第四大题和以下业务背景资料、完成以下业务操作。

1. 2008年9月10日,Phillip Duncan 回复,如果我方同意全部货款用海运提单日期后60天承兑交单支付,将接受我方还价并下订单。如果成交,本年度内将再下2倍于此量的订单;否则,将另觅卖主。鉴于该客户以前较好的交易记录,为了不失去这个老客户,叶聪华计划接受其支付方式,并向中国出口信用保险公司浙江省分公司申请Ram Trading Co., Ltd.的信用限额。

请你以外贸业务员叶聪华的身份,填写信用限额申请表(见下表),并在序号(1)~(15)处填写相应内容。填写时,假设按 Phillip Duncan 回复内容签订销售合同。(5分)

注: 2008 年年初,浙江安妮进出口有限公司已与中国出口信用保险公司浙江省分公司签订了本年度的短期出口信用保险的统保保险协议。

适用于非信用证结算方式

中国出口信用保险公司

外贸业务操作实务试卷(B卷) 第10页 (共16页)

信用限额申请表

企业编号 081390

保险单号: CH000814	买方信息			
被保险人名称:	买方代码: (略)	注册号: (略)		
<u>(1)</u>	买方国家: <u>(11)</u>			
申请限额	名称: <u>(12)</u>			
支付方式: (2)	地址: (13)			
期限:天	电话: _(14)	专真: <u>(15)</u>		
金额: USD <u>(4)</u>	被保险人申请本信用限额的买方与签记	丁贸易合同的买方是否一致:		
	●是 ○否	Γ		
销售合同情况	与该买方以往交易情况	担保人信息 (略)		
1. 预计本年合同总金额	1. 以往最早成交年份: 2005年	买方代码:		
USD_(5)	2. 开始放账年份: ×××年	所在国家:		
2. 合同付款条件	3. 上年交易情况:	名称:		
支付方式: (6)	L/C: USD121500.00	地址:		
期限:	D/P: USD0.00	注册号:		
3. 当前合同总金额	D/A & OA: USD0.00	城市:		
USD_(8)_	4. 买方付款表现	电话:		
4. 合同执行时间(略)	●及时 ○尚可 ○较慢	传真:		
第1批从 至	5. 当前有无拖欠 ○有 ●无			
第2批从 至				
5. 预计出运批次共2次	序 拖欠金额 拖欠天数	买方指定托收银行信息		
6. 单批金额(略)	号 (USD) (天)			
最高 USD		(略)		
最低 USD	无 无	SWIFT:		
7. 出口商品名称		名称:		
(9)		地址:		
8. 运输方式(10)				
□海运 □空运				
□陆运 □海陆联运				
9. 其他说明(略)	N. 5-111. N. 111			
以下由保险人填写	 被保险人声明:			
保险人收到时间年月日	以上内容正确无误,如有虚假,任	呆险人有权拒贻有关损失。		
保险人登记号	(盖章)	<u>2008</u> 年 <u>9</u> 月 <u>10</u> 日		

2. 9月17日,叶聪华收到中国出口信用保险公司浙江省分公司对 Ram Trading Co.,

外贸业务操作实务试卷(B卷) 第11页 (共16页)

Ltd.的信用限额审批单,采用海运提单日期后 60 天承兑交单支付方式的出口信用限额为 10 万美元。

通过反复磋商,9月17日,双方最终达成如下条款:

- (1) 单价: 1/2 英寸为 1.10 美元/套、1 英寸为 2.40 美元/套、1-1/2 英寸为 5.10 美元/套, CFR 英国南安普敦港。
 - (2) 数量: 1/2 英寸为 17280 套、1 英寸为 9600 套、1-1/2 英寸为 3840 套。
- (3) 支付: 20%货款在合同签订后 15 天内电汇支付,80%货款海运提单日期后 60 天承兑交单支付。
- (4)运输: 收到 20%货款后的 45 天内装运货物,从中国上海港海运至英国南安普敦港,允许转运和不允许分批装运。

请根据以上相关信息完成以下出口合同(在序号(1)~(11)处填写相应内容)。(12分)

SALES CONTRACT

No. AN0900223 **Date:** September 17, 2008

THE SELLER: Zhejiang Annie Import and Export Co., Ltd.

No.1298 Huaxing Road, Hangzhou, China

Tel: 0086-571-89991357 Fax: 0086-571-89991358

THE BUYER: Ram Trading Co., Ltd.

9 Civic Centre Road, Southampton, Hampshire SO14 7SJ, U.K.

Tel: 0044-23-80233399 Fax: 0044-23-80233396

This Contract is made by and between the Buyer and the Seller, whereby the Buyer agrees to buy and the Seller agrees to sell the under-mentioned commodity according to the terms and conditions stipulated below:

Commodity & Specification	Quantity	Unit Price	Amount
(1)	(2)	(3)	(4)
Total			
Contract Value (In Words): (5)	1	•	•
Contract value (III Words). (3)			

Packing: (6)	
_	
Time of Shipment: (7)	
Port of Loading and Discharge: (8)	
Transshipment is (9)	and partial shipment is (10)
Insurance: Covered by the Buyer.	
Payment: (11)	
_	

Documents:

- + Invoice signed in ink in triplicate.
- + Packing List in triplicate.
- + Full set of clean on board ocean Bills of Lading marked "freight prepaid", made out to the order of the Shipper, blank endorsed, notifying the Buyer.
- + GSP Certificate of Origin Form A issued by CIQ.
- + Seller's Certified Copy of Fax dispatched to the Buyer within one day after shipment advising name, quantity and amount of goods, number of packages, container No., name of vessel and voyage No., and date of shipment.

Other Terms: (omitted)

This contract is made in two original copies and becomes valid after both parties' signature, one copy to be held by each party.

Signed by:

THE SELLER:

THE BUYER:

得 分	评卷人	复查人	 六、其他出口业务操作 (共 15 分)
			八、兵他山口亚方珠仆 (共13万)

根据前面第四、第五大题业务背景资料,回答相关问题。

2008年9月23日,浙江安妮进出口有限公司收到 Ram Trading Co., Ltd. 电汇的20%合同金额后,叶聪华指示浙江玉环福可阀门厂安排生产黄铜球阀。

叶聪华在浙江玉环福可阀门厂完成大部分黄铜球阀生产时,办理订舱、报检、报关和申 领普惠制原产地证。

11月5日,按出口合同要求在上海港装运黄铜球阀后取得以下海运提单:

B/L No. NGBFXT001568

1. Shipper				 山海隹	建生套			有限 公司
				中海集装箱运输(香港)有限公司 CHINA SHIPPING CONTAINER LINES(HONGKONG)				
ZHEJIANG ANNIE IMPORT AND EXPORT CO., LTD. NO.1298 HUAXING ROAD, HANGZHOU, CHINA				Cable: CSHKAC Telex: 87986 CSHKAHX				
	ОАБ, ПА	NGZHOU	, CHINA			Port or Combine		
2. Consignee					BI	LL OF LAI	DIN	\mathbf{G}
RAM TRADING CO.,								dition, except otherwise
9 CIVIC CENTRE RO		ГНАМРТС				-	-	or units shown in the Bill
HAMPSHIRE SO14 7S	SJ, U.K.							e goods described above, f checking and is not part
TEL: 0044-23-8023339	9 FAX:	0044-23-80			-	-	-	ld be surrendered, except
3. Notify Party (carrier)	not to be res	ponsible for	tailure to notity) L					shipment. Signed by the se. Whereupon the other
RAM TRADING CO.,	LTD.					•		of Lading, the Merchants
9 CIVIC CENTRE ROA	AD, SOUT	ГНАМРТС)N I	agree to be bound personally signed t	-		and ba	ck hereof as if each had
HAMPSHIRE SO14 78	SJ, U.K.		I*			=	n inlan	d point and is so named
TEL: 0044-23-8023339	9 <u>F</u> AX:	0044-23-80	1233396 L					N BOARD" or words to n on board the truck, trail
4. Pre-carriage by		5. Place of				=		be), performing carriage
					•	f the Goods to the Por		•
	,	- 5 . 6		nereof Read Careft		of this Bill of Lauling	g (Tern	ns continued on the back
6. Ocean Vessel Voy. N		7. Port of		ORIGINAL				
XIN YA ZHOU V. 002	3 W	SHANGH.	AI, CHINA					
8. Port of Discharge		9. Place o	f Delivery 10. Final Destination (of the goods-not the ship)					ip)
SOUTHAMPTON, U.F	ζ.							
11. Marks & Nos. 1	2. No. of C	Containers	13. Descrip	otion of Good	ls	14. Gross Wei	ight	15. Measurement
Container Seal No.	or Pac	ekages						
RAM	12 PAI	LLETS	FORGED	BRASS	BALL	9260.00KGS	S	11.616CBM
AN0900223			VALVES					
SOUTHAMPTON								
CARTON NO: 1-428			FREIGHT COLLECT					
16. Description of Con	tents for	Shipper's	Use Only (CAF	RRIER NOT I	RESPO	ONSIBLE)		
17. Total Number of co	ontainers	and/or pac	ckages (in word	s): TWELV	E PAI	LETS ONLY		
18. Freight & Charges	_		20. Rate	21. Per 22. Prepaid 23. Collect		Collect		
16. Freight & Charges	19. Keve	enue tons	20. Kate	21. Fer	22.	rrepaid	23.	Conect
24. Ex. Rate:	24. Ex. Rate: 25. Prepaid at 26. Payable a		26. Payable at	at 27. Place and date of issue			ıe	
	SHANGHAI							
	28. Tota	l Prepaid	29. No. of Orig	ginal B(s)/L	Sign	ed for the Carr	ier	
			THRE	- , ,	-			NTAINER LINES
				. ,		(HON		
							E 力	• •
			<u> </u>		1			

1. 请你以外贸业务员叶聪华的身份,根据第五大题签订的 No. AN0900223 出口合同,审核以上海运提单,找出不符之处并加以改正。(6分)

2. 海运提单修改正确后,叶聪华备齐合同规定的全套单据和远期托收汇票到中国银行浙江省分行办理托收手续。同时,叶聪华填写《短期出口信用保险统保保险出口申报单》,向中国出口信用保险公司浙江省分公司申报出口并支付这笔业务的保险费。 11 月 19 日,叶聪华接到中国银行浙江省分行通知,Ram Trading Co., Ltd.拒绝承兑远期托收汇票,原因是黄铜球阀在当地市场价格与签订销售合同时的当地市场价格相比下滑了近一半。 请问叶聪华对此情况该如何处理。(3 分)
3. 经中国出口信用保险公司浙江省分公司协调,Ram Trading Co., Ltd.同意按合同金额的 95%付款。 请问此种情况下,叶聪华是否需要向当地外汇管理局办理差额核销手续,为什么? (3 分)
4. 叶聪华在通知浙江玉环福可阀门厂开增值税发票时需注意哪些事项? (3分)

操作卷B卷的参考答案

- 一、进口磋商和签约操作
- 1. 核算预期进口利润率
 - (1) 核算进口关税的完税价格

进口价格 FOB=440×9.58=4215.2 元/米3

国外运费 $F=3000\div(150\div6)\times6.85=822$ 元/米³

进口关税的完税价格=CIF

= $(FOB+F) \div (1-110% \times 保费率)$ = $(4215.2+822) \div (1-110% \times 2\%)$

=5048.306 元/米 3

国外保费=CIF-FOB-F =5048.306-4215.2-822 =11.106 元/米³

(2) 核算进口增值税额

因为进口关税率为零,所以进口关税为零,进口增值税的完税价格就等于进口关税的完税价格。

进口增值税额=进口增值税的完税价格×进口增值税率

- =进口关税的完税价格×进口增值税率
- $=5048.306 \times 13\%$
- =656.280 元/米 ³
- (3) 核算实缴增值税额

实缴增值税额=国内销售价格÷(1+增值税率)×增值税率-进口增值税额

$$=7345 \div (1+13\%) \times 13\% -656.280$$

- =188.720 元/米 3
- (4) 核算其他国内进口费用

其他国内进口费用= (1500+2500) ÷ (150÷6) +7345×1%

=233.45 元/米 3

(5) 核算国外费用

国外费用=国外运费+国外保费

- =822+11.106
- =833.106 元/米 3
- (6) 核算进口利润和进口利润率

进口利润=国内销售价格-进口价格-进口费用

=7345-4215.2-(656.280+188.720+233.45+833.106)

=1218.244 元/米 3

进口利润率=进口利润÷国内销售价格

- $=1218.244 \div 7345$
- =16.59%

外贸业务操作实务试卷(B卷) 第16页 (共16页)

After arrival of the goods at the port of destination, if any discrepancies are found regarding the specifications or the quantity/weight or both, except those for which either the insurance company or the shipping company is responsible, the Buyer shall, within 60 days after discharge of the goods at the port of destination, have the right to claim against the Seller on the strength of the inspection certificate issued by he Entry-Exit Inspection and Quarantine of the People's Republic of China. Any and all claims shall be regarded as accepted if the Seller fails to reply within 30 days after receipt of the Buyer's claim.

二、申请开证业务操作

IRREVOCABLE DOCUMENTARY CREDIT APPLICATION

To: BANK OF CHINA, GUA	NGDONG BRANCH	Date: AUGUST 18, 2009			
() Issue by airmail		Credit No.			
() With brief advice by teletra	nsmission				
(×) Issue by teletransmission		Date and place of expiry			
() Issue by express		October 22, 2009 Hong Kong.			
Applicant		Beneficiary			
Guangdong Ronglin Import & Exp	oort Co., Ltd.	U.A.C.C. (PACIFIQUE) S.A.			
1298 Huaxing Road, Hangzhou, C	hina	18th Floor, Tacwood Plaza, 32 Des Voeux Road, Central, Hong Kong			
Advising Bank		Amount: EUR63000,00			
Bank of China (Hong Kong) Limit	ted	Say Euro Sixty Three Thousand Only			
Partial shipments	Transshipment	Credit available with Bank of China (Hong Kong) Limited			
() allowed	(×) allowed	By (×) sight payment () acceptance			
(×) not allowed	() not allowed	() negotiation () deferred payment at			
Loading on board:	Douala, Cameroon	against the documents detailed herein			
not later than	October 1, 2009	(×) and beneficiary's draft(s) for 100 % of invoice value at +			
For transportation to:	Guangzhou, China	±+ sight			
(×) FOB () CFR () CIF	() other terms	drawn on_ISSUING BANK			
Documents required: (marked with	1 X)				
1. (×) Signed commercial invoice	ce in ink/manually/by handwritin	g in <u>5</u> copies indicating L/C No.			
2. (×) Full set of clean on box	ard Bills of Lading made out to	order and blank endorsed, marked "freight [×] to collect / [$$]prepaid"			
notifying <u>APPLICANT</u>	<u> </u>				
() Airway bills/cargo receipt/copy of railway bills issued by showing "freight []to collect/					
[] prepaid" [] indicating freight amount and consigned to					
3. () Insurance Policy/Certif	icate in forof the invoi	ce value showing claims payable in china in the same currency of the			
draft, blank endorsed, o	covering				
(x) Packing List/Weight Memo in 5 copies indicating the diameter length and measurement of each log					

5. () Certificate of Quality incopies issued by
6. (×) Certificate of <u>Cameroon</u> Origin in <u>3</u> copies issued by <u>THE AUTHORTIES</u> .
7. () Beneficiary's certified copy of fax send to the applicant within days after shipment advising L/C No., name of vessel, date of
shipment, name, quantity, weight and value of goods.
(×) Other documents, if any
One original and two copies of phytosanitary certificate issued by the competent government quarantine authority of the Cameroon.
Description of goods:
150CBM sapelli logs, diameter: 60-80cm, length: 5m and up, slicing grade, origin: Cameroon, unit price: EUR420.00/CBM FOB Douals
Cameroon.
Additional instructions:
1. (×) All banking charges outside the opening bank are for beneficiary's account.
2. (\times) Documents must be presented within 21 days after date of shipment but within the validity of this credit
3. () Both quantity and credit amount percent more or less are allowed
(×) Other terms, if any
All documents must indicate the L/C no.

STAMP OF APPLICANT:

广东榕林进出口有限公司

+++

三、其他进口业务操作

1.

该货物数量和金额符合信用证要求。因为根据 UCP600 的规定,该货物以体积为单位,只要支取金额不超过信用证金额,允许数量有 5%以内的增减。在本业务中数量只少装了 1%,支取金额少于信用证金额。

2.

- (1) 国内销售收入=7345×148.5=1090732.5元
- (2) 进口付汇日欧元卖出价为1欧元=10.26元,因此 进口付汇金额=148.5×420×10.26=639916.2元
- (3) 进口环节增值税+实缴增值税=1090732.5÷(1+13%)×13%=125482.5元
- (4) 国内运费=1500×6=9000 元
- (5) 报关集港费用=2500×6=15000 元
- (6) 国外运费=18000×6.82=122760 元
- (7) 国外保费=150.60×10.00=1506 元
- (8) 进口费用=125482.5+9000+15000+10500+122760+1506=284248.5元
- (9) 进口利润=国内销售收入一进口货款支出一进口费用
 - =1090732.5-639916.2-284248.5

外贸业务操作实务试卷(B卷) 第18页 (共16页)

=166567.8 元

(10) 进口利润率=进口利润÷国内销售收入 =166567.8÷1090732.5 =15.27%

3.

通过对这笔业务的操作过程进行分析后,可以得出以下经验教训:

(1)由于没有选择好计价货币,导致产生很大汇兑损失,使进口利润率没有达到预期目标。

7月7日磋商时的欧元卖出价为1欧元=9.58元人民币,10月20日最终付汇时欧元卖出价涨到1欧元=10.26元人民币,仅进口销售收入就损失62370×(10.26-9.58)=42411.6元。

(2)外贸业务员在选择计价货币时,应该分析该计价货币的历史数据和今后走势。该 笔业务中,外贸业务员应选择该阶段软货币美元作为计价货币,而不应该选择硬货币欧元 作为计价货币。

在签订进口合同后,发现欧元汇率在上涨后,外贸业务员没有做好控制成本措施。该 笔业务发现欧元汇率上涨趋势比较大时,可以与开证银行签订一份远期售汇协议,锁定将 来进口付汇时的欧元汇率,以减少汇兑损失;

当然,如果本公司有结汇期同期的出口业务时,可以选择用欧元作为出口计价货币,以对冲该笔进口业务的汇率风险。

四、出口还价操作

1. 还价意图

- (1)以存在竞争对手为由,要求降价:
- (2) 估计对方资金周全困难,希望能给予资金融通,采用 D/A at 60 days after sight.

2.

首先,核算货号 V10033 规格 1/2 英寸黄铜球阀的预期采购成本。设采购成本为 X

(1) 核算出口退税额

出口退税额=采购成本÷(1+增值税率)×出口退税率

 $=X \div (1+17\%) \times 14\% = 0.120X$

(2) 核算出口费用

国内费用=X×5%=0.05X

国外运费=30×0.968×4÷17280=0.007美元/套

(3) 核算出口利润

出口利润=采购成本×出口成本利润率=X×10%=0.1X

外贸业务操作实务试卷(B卷) 第19页 (共16页)

(4) 核算采购成本

采购成本=出口成本+出口退税额=出口价格-出口利润-出口费用+出口退税额

 $X=1.06\times6.82-0.1X-0.05X-0.007\times6.82+0.120X$

1.03X = 7.181

X=6.97 元/套

同理核算,最后得到货号 V10033 所有规格黄铜球阀的如下预期采购成本。

品名	规格 (英寸)	国外还价(美元/套)	预期采购成本(元/套)
黄铜球阀,	1/2	1.06	6.97
货号 V10033,	1	2.26	14.88
全通径,镀镍,BSP螺纹	1-1/2	4.82	31.72

3.

Dear Mr. Duncan,

Thanks for your e-mail of September 9, 2008. Since we want to be your trade partner and remain a good relationship with you, we agree to reduce the price as follows:

Commodity	Size	Quantity	Unit Price (USD/SET)
	(inch)	(sets)	CFR Hamburg
Forged Brass Ball Valves, Article no. V10033, Full Port, Nickel Plated, BSP Thread	1/2	17280	1.10
	1	9600	2.40
	1-1/2	3840	5.10
Total		30720	

Payment: 20% of contact value will be paid by T/T within 15 days after the contract date, 80% of contact value will be paid against the fax of B/L by T/T.

Shipment: within 45 days after receipt of 20% of contact value.

This offer is valid subject to your reply here before September 16, 2008.

Best regards,

Sincerely yours

Ye Conghua

五、申请出口信用保险的信用限额与签订出口合同操作

1.

- (1) 浙江安妮进出口有限公司
- (2) 承兑交单或 D/A
- (3) 60
- (4) 61632.00

- (5) 184896.00
- (6) 承兑交单
- (7) 60
- (8) 61632.00
- (9) 黄铜球阀
- (10) ■海运
- (11) 英国(U.K.)
- (12) Ram Trading Co., Ltd.
- (13) 9 Civic Centre Road, Southampton, Hampshire SO14 7SJ, U.K.
- (14) 0044-23-80233399
- (15) 0044-23-80233396

2.

Commodity & Specification	Quantity	Unit Price	Amount
(1) Forged Brass Ball Valves, Article no. V10033, Full Port,	(2)	(3) CFR Southampton, U.K.	(4)
Nickel Plated, BSP Thread 1/2inch	17280 sets	USD 1.10/set	USD19008.00
1 inch 1-1/2 inch	9600 sets 3840 sets	USD2.40/set USD5.10/set	USD23040.00 USD19584.00
Total	30720 sets		USD61632.00

Contract Value (In Words): (5) <u>U.S.DOLLARS SIXTY ONE THOUSAND SIX HUNDRED THIRTY TWO ONLY.</u>

Packing: (6) Packed in carton, then in wooden pallet.

Time of Shipment: (7) within 45 days after receipt of 20% of contact value.

Port of Loading and Discharge: (8) <u>from Shanghai, China to Southampton, U.K.</u>

Transshipment is (9) <u>allowed</u> and partial shipment is (10) <u>not allowed</u>.

Insurance: Covered by the Buyer.

Payment: (11) 20% of contact value will be paid by T/T within 15 days after the contract date,

80% of contact value will be paid by D/A at 60 days after the date of B/L.

六、其他出口业务操作

1. 提单不符点:

- (1) 收货人 (consignee) 错误, 改为 to the order of the Shipper;
- (2) FREIGHT COLLECT 错误, 因为贸易术语是 CFR, 改为 FREIGHT PREPAID;
- (3) 毛重错误,准确的是9380KGS;
- (4) 缺少已装船批注。

2.

(1) 在接到中国银行浙江省分行通知, Ram Trading Co., Ltd. 拒绝承兑之日起十个工作日

- 内,向出口信用保险公司提交《可能损失通知书》。
- (2) 与 Ram Trading Co., Ltd.进行交涉,希望对方能付款。

3

无需向当地外汇管理局办理差额核销手续,因为收汇金额比合同金额少 5%,即 USD3081.6 < USD5000。

4.

外贸业务员一般都要求货代公司或代理报关行把"报关预录单"传真过来,然后把报关的商品名称、数量、单位、单价和金额等内容告诉国内供货企业开增值税发票。